FAC Associés

CATALOGUE INTERACTIF DES THÈMES DE FORMATIONS 2026

Vous offrir un **enseignement pratique** et **opérationnel** où l'excellence technique se **partage** en toute simplicité et dans une atmosphère conviviale.

CLIQUEZ
sur les boutons et les icônes

ACCÉDEZ
directement aux contenus en ligne

NOS INTERVENANTS

Des experts reconnus à vos côtés

Jacques
DUHEM

Marthe
FAYE PINEAU

Stéphane
PILLEYRE

Christophe
THOMAS

Pierre-Yves
LAGARDE

Yasemin
BAILLY SELVI

Frédéric
AUMONT

Pascal
JULIEN ST AMAND

DÉMARCHES ET ORGANISATION

Notre approche pédagogique et nos valeurs

Méthode participative et adaptée aux besoins des participants

- **Découpage des contenus** en plusieurs temps adaptés aux objectifs de la formation
- **Climat agréable:** favorise la participation active et l'échange
- **Formateurs reconnus** pour leur pédagogie engageante et leur expertise terrain

Qualité des supports et animations

- **Supports pédagogiques sur mesure:** conçus pour répondre aux réalités du terrain
- **Animation dynamique et interactive :** favorise les échanges et l'implication des participants

Engagement de l'équipe

- **Compétence et proximité:** Une équipe dédiée, impliquée à 100% dans le développement des compétences des collaborateurs
- **Une formation pratico-pratique** exploitable rapidement en rendez-vous.

OUTILS ET SUPPORTS

Objectifs: Permettre aux participants de disposer d'une base documentaire utilisable en rendez-vous client

Supports

PowerPoint avec des visuels clairs

Quiz individuel en fin de formation pour valider les heures réglementaires (taux de réussite requis de minimum 70%)

Captures d'écran des outils pour leur présentation en direct

Outils pratiques: contruction d'un argumentaire personnalisé

Quiz en ligne pour l'évaluation sommative

Outils pratique:

Le formateur accompagne les participants dans la construction d'un argumentaire solide pour présenter les solutions proposées aux clients

Utilisation de la méthode FACILES

- **F** Flexibilité
- **A** Avantages
- **C** Caractéristiques
- **I** Intérêts
- **L** Légalisation
- **E** Expertise
- **S** Spécificités

NOS FORMATIONS

3

3 formats:
- Présentiel
- Webinaire
- E-learning

3

3 niveaux :
- Fondamentaux
- Perfectionnement
- Expertise

4

4 durées:
- 1h
- 2h
- 3h30
- 7h

(Pour chaque formation la durée peut être adatptée en fonction des attentes et des acquis)

8

8 thèmes:
- Famille
- Fiscalité
- Dirigeant entreprise
- Retraite-prévoyance
- Placements financiers
- Mode de détention
- Immobilier
- Donation-succession

OBJECTIFS ET MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Objectifs:

Nos formations ont pour objectifs de permettre aux participants de :

- Maîtriser les principes techniques;
- Disposer des outils pour les mettre en œuvre;
- Actualiser et perfectionner leurs connaissances.

Formation en classe virtuelle :

- L'intervenant présente le support pédagogique en direct
- Notre outil permet une réelle interaction avec le formateur. En effet, les participants pourront, pour poser des questions, soit :
  - Lever la main afin de prendre la parole,
  - Rédiger une question écrite.
- Des études de cas avec des exemples pratiques pour une mise en application rapide en clientèle.

Formation en présentiel :

- Des présentations schématiques et des études de cas avec des exemples pratiques pour une mise en application rapide en clientèle.

Supports pédagogiques :

- Les supports pédagogiques sont consultables en ligne depuis l'espace individuel de chaque utilisateur.
- Le programme détaillé de chaque formation est arrêté après échanges, afin de prendre en considération les attentes et le niveau des participants.

TEST D'EVALUATION DU GROUPE AVANT LE DÉBUT DE LA FORMATION

Objectifs:

Les tests d'évaluation préalables ont pour objectif :

- D'évaluer le niveau du groupe;
- De déterminer les points forts et les faiblesses de chacun;
- De déterminer la durée de formation nécessaire;
- D'adapter le contenu au niveau du groupe;
- D'évaluer la progression du groupe.

Test :

- Avant le début de formation nous vous proposons, si vous le souhaitez, d'évaluer le niveau du groupe:
- Sous forme de QCM sur le site de FAC et associés en lien avec le thème souhaité;
- Les tests sont réalisés sur les domaines suivants: juridique , fiscale et sociale et sur les produits financiers;
- Restitution des résultats individuels et du résultat global du groupe.

VALIDATION

Selon le thème choisi, le suivi d'une formation permet de valider des heures règlementaires:

-IAS/DDA
-Carte T immobilier
-IOBSP

La validation des heures de formation est obtenue après la réalisation d'un test (QCM) en rapport avec la formation suivie et l'obtention d'un score minimum de 70% de bonnes réponses.

DDA/IAS

Intermédiaires en assurance conforme aux articles L.511-2 et R.512-13-1 du Code des assurances

IOBSP

Intermédiaires en opérations de banque et services de paiement conforme à l'article D.314-25 du Code de la consommation

CARTE T

Professionnels de l'immobilier conforme au Décret du 18 février 2016 (Décret N° 2016-173)

NOS FORMATIONS INCONTOURNABLES

Panorama de l'actualité fiscale

EN SAVOIR PLUS

Parcours expert : stratégies patrimoniales et entrepreneuriales du dirigeant

EN SAVOIR PLUS

Parcours les fondamentaux de la gestion de patrimoine: acquisition, actualisation et méthodologie

EN SAVOIR PLUS

Les rencontres d'ingénierie patrimoniale

EN SAVOIR PLUS

PARCOURS EXPERT

Stratégies patrimoniales et entrepreneuriales du dirigeant

Une vision transversale de l'accompagnement du dirigeant

115h | Webinaire et présentiel

AU PROGRAMME

12 modules

01 **Introduction**

02 **Le chef d'entreprise et le droit patrimonial du chef d'entreprise**

03 **Fiscalité de l'entreprise et du chef d'entreprise**

04 **Conseil en rémunération et protection sociale du dirigeant**

05 **Fiscalité de la transmission à titre onéreux du patrimoine professionnel**

06 **Stratégies de détention et de transmission de l'immobilier d'entreprise**

07 **L'IFI et les biens professionnels**

08 **La transmission à titre gratuit de l'entreprise**

09 **Pratique des sociétés holding**

10 **Protection juridique du chef d'entreprise et anticipation de la transmission**

11 **Le remploi du prix de cession du patrimoine professionnel**

12 **Cas pratique**

Les modules peuvent être suivies en intégralité ou en partie en webinaire ou en E-learning. Certains thèmes peuvent être regroupés, la durée peut être réduite dans la limite des contraintes et exigences propres aux sujets abordés.

Découvrez le programme détaillé ici

À L'ISSUE DE VOTRE PARCOURS

Vous disposerez des clés pour :

Analyser les enjeux du dirigeant dans leur globalité

Articuler le patrimoine privé et professionnel, le régime matrimonial et ses incidences sur l'entreprise, la fiscalité, les stratégies de rémunération, de prévoyance et la préparation de la transmission.

Construire des stratégies adaptées à chaque étape

De la création de l'entreprise à son développement, sa transmission ou sa cession.

Maîtriser les leviers de détention et de transmission

Immobilier d'entreprise, sociétés holding, transmission à titre gratuit ou onéreux …

Mettre ses connaissances à l'épreuve de cas concrets

Application des connaissances techniques à des cas concrets pour construire et mettre en œuvre les stratégies adaptées aux situations rencontrées.

Les fondamentaux du conseil en gestion de patrimoine à l'ère de l'IA

Une vision globale du conseil patrimonial

76h | E-learning et webinaire

AU PROGRAMME

5 modules

01 **Famille, mode détention, protection et transmission du patrimoine**

02 **Fiscalité patrimoniale**

03 **Solutions financières et immobilières**

04 **Fondamentaux du patrimoine professionnel**

05 **De l'analyse à la préconisation : cas de synthèse**

Les modules peuvent être suivies en intégralité ou en partie en webinaire ou en E-learning. Certains thèmes peuvent être regroupés, la durée peut être réduite dans la limite des contraintes et exigences propres aux sujets abordés.

Découvrez le programme détaillé ici

À L'ISSUE DE VOTRE PARCOURS

Vous disposerez des clés pour :

Structurer votre analyse
Prendre en compte les dimensions familiale, fiscale, financière, immobilière et professionnelle.

Mieux identifier les enjeux du client
Repérer ses objectifs, ses besoins et les informations indispensables avant toute préconisation.

Passer des connaissances au conseil
Mobiliser les fondamentaux pour construire une analyse patrimoniale cohérente.

Développer votre esprit critique face à l'IA
Questionner, analyser et vérifier les informations issues des outils numériques avant de les intégrer à votre réflexion.

Trois journées pour se former, croiser les pratiques et affiner vos stratégies patrimoniales civiles, fiscales, sociales et entrepreneuriales

Regards croisés de troix experts reconnus

7 villes – Présentiel et webinaire

Le rendez-vous incontournable pour les professionnels du patrimoine souhaitant confronter leurs pratiques et explorer des stratégies concrètes et inédites.

Stéphane PILLEYRE

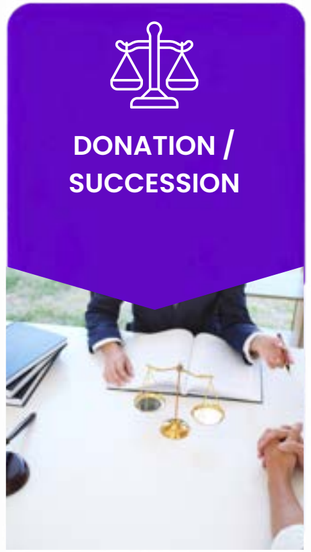
Jacques DUHEM

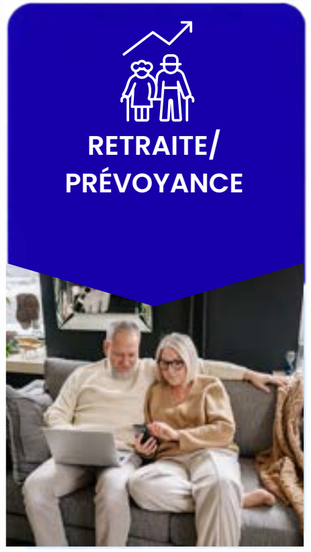
Pierre-Yves LAGARDE

Découvrez le programme détaillé ici

PAR THÈME

Explorez nos thématiques de formation





Cliquez sur un thème pour découvrir les formations associées.

PLACEMENTS FINANCIERS

Assurance vie

EN SAVOIR PLUS

Épargne retraite

EN SAVOIR PLUS

Contrat de capitalisation

EN SAVOIR PLUS

PLACEMENTS FINANCIERS

ASSURANCE VIE

- L'assurance-vie décryptée : fondamentaux des règles juridiques et fiscales
- L'assurance-vie dans le couple, savoir adapter les modes de souscription
- Assurance-vie et rachat : Sur quel contrat effectuer un retrait / l'impact du plafonnement de l'IFI / l'impact sur la fiscalité successorale du contrat (757b)
- Assurance-vie et désignation bénéficiaire
- Assurance-vie, rachats et stratégies patrimoniales
- Assurance-vie et contrat de capitalisation : Optimisation de l'utilisation conjointe
- Succession avec un conjoint survivant : Savoir gérer l'assurance-vie du défunt et celle du survivant
- Épargne financière CTO, PEA, per, assurance-vie, contrat de capitalisation : Des produits aux stratégies
- Assurance-vie et transmission par décès : La bonne combinaison entre l'article 757B et du 990I du CGI
- Assurance-vie souscrite avec fonds soumis à quasi-usufruit
- Assurance-vie et épargne retraite : Comment les comparer ?
- Stratégies autour des dispositions de l'article 757B du CGI

PLACEMENTS FINANCIERS

ÉPARGNE RETRAITE

- Les fondamentaux de l'épargne retraite
- Épargne financière CTO, PEA, per, assurance-vie, contrat de capitalisation : Des produits aux stratégies
- L'épargne retraite : bonne ou mauvaise idée ?
- Épargne retraite et épargne salariale : Pourquoi et comment les combiner ?
- L'épargne retraite pour le dirigeant : Mieux que l'assurance-vie ?
- Assurance-vie et épargne retraite : Comment les comparer ?
- Le PER et le conseil en épargne retraite
- L'art d'anticiper : stratégies d'épargne, de retraite et de prévoyance

PLACEMENTS FINANCIERS

CONTRAT DE CAPITALISATION

- L'utilisation du contrat de capitalisation dans les stratégies patrimoniales
- Contrat de capitalisation et société passible de l'IR ou de l'IS
- Assurance-vie et contrat de capitalisation : Optimisation de l'utilisation conjointe
- Épargne financière CTO, PEA, per, assurance-vie, contrat de capitalisation : des produits aux stratégies

ENTREPRISE ET SOCIÉTÉ : ACCOMPAGNEMENT DU DIRIGEANT

Choix du mode d'exercice

EN SAVOIR PLUS →

Rémunérations retraite et prévoyance du dirigeant

EN SAVOIR PLUS →

Fiscalité

EN SAVOIR PLUS →

Immobilier

EN SAVOIR PLUS →

Famille

EN SAVOIR PLUS →

Transmissions d'entreprises

EN SAVOIR PLUS →

ENTREPRISE ET SOCIÉTÉ

CHOIX DU MODE D'EXERCICE

- Comment désormais structurer l'exercice d'une activité professionnelle indépendante ?
- La structuration d'une activité professionnelle et ses conséquences fiscales et sociales
- LBO : les tenants et les aboutissants juridiques, fiscaux et économiques
- Les sociétés holding : définition, mise en place, gestion et transmissions. Aspects juridiques et fiscaux
- Le chef d'entreprise face aux principaux schémas à risques
- L'intégration de la SNC dans les stratégies patrimoniales
- Choisir la bonne société à l'IR pour détenir son immobilier patrimonial

ENTREPRISE ET SOCIÉTÉ

RÉMUNÉRATION, RETRAITE ET PRÉVOYANCE DU DIRIGEANT

- Le B.A.-BA des cotisations sociales des TNS
- La retraite du dirigeant
- La protection sociale et les stratégies de rémunération et de prévoyance
- Les rémunérations des dirigeants vs dividendes et charges sociales: comment résoudre l'équation ?
- La prévoyance du dirigeant: comparer l'efficacité des statuts salariés et non-salariés
- Les mesures de protection du dirigeant
- Le panorama de l'actualité sociale
- Les nouvelles stratégies d'enrichissement
- Ingénierie patrimoniale des dirigeants d'entreprises : approche technico-commerciale et leviers de valeur ajoutée pour un conseil performant
- Rémunérations anormales du dirigeant : comprendre, qualifier, sécuriser
- Rémunération des associés de SEL : clarifications fiscales et ombres sociales
- Prévoyance du dirigeant : proposer des solutions concrètes et adaptées pour sécuriser l'avenir

ENTREPRISE ET SOCIÉTÉ

FISCALITÉ

SUITE

- Fiscalité de l'entreprise et du chef d'entreprise
- L'IFI et les biens professionnels
- Plus-value sur titres et régimes de faveur
- Mesurer l'impact de l'affectation du résultat : *encapsulement ou cash out ?*
- Savoir utiliser la comptabilité pour une approche patrimoniale des dirigeants
- Le véhicule du dirigeant : Approche méthodologique
- Le passage de l'entreprise individuelle à la société : incidences fiscales immédiates et à terme
- L'importance de la comptabilité dans une société civile : un atout trop souvent sous-estimé
- Ingénierie patrimoniale des dirigeants d'entreprises : approche technico-commerciale et leviers de valeur ajoutée pour un conseil performant
- Les mouvements de trésorerie entre sociétés : maîtriser les règles et éviter les déboires juridiques et fiscaux
- Évaluation d'entreprise et risques juridiques et fiscaux

ENTREPRISE ET SOCIÉTÉ

FISCALITÉ

- Gestion patrimoniale des titres de participation
- Les conséquences fiscales immédiates et à terme du passage de l'IR à l'IS ou inversement

ENTREPRISE ET SOCIÉTÉ

IMMOBILIER

- Savoir accompagner le dirigeant d'entreprise dans la constitution de son patrimoine immobilier
- Le choix d'une structure sociétaire pour un investissement immobilier
- Marchand de biens : statut choisi ou statut subi ?
- Ingénierie de l'immobilier du dirigeant d'entreprise autour de trois cas pratiques
- Le bail à construction outil de détention de l'immobilier d'entreprise ?
- Immobilier d'entreprise : acquisition, gestion et transmission

ENTREPRISE ET SOCIÉTÉ

DIRIGEANT: ÉPARGNE FINANCIÈRE

- Le dirigeant d'entreprise dans la constitution d'une épargne financière
- L'accompagnement du dirigeant d'entreprise lors de la vente de son entreprise : Que faire du prix de cession ?
- Contrat de capitalisation et société passible de l'IR ou de l'IS

ENTREPRISE ET SOCIÉTÉ

FAMILLE

- Le chef d'entreprise et son statut matrimonial
- Le divorce du chef d'entreprise

ENTREPRISE ET SOCIÉTÉ

DONATION ET SUCCESSION

SUITE →

- Les fondamentaux patrimoniaux des donations et successions
- La fiscalité de la transmission à titre gratuit de l'entreprise
- L'approche civile de la transmission à titre gratuit
- Remplois après cessions, savoir gérer l'après... avant !
- Les pactes Dutreil : De la théorie à la pratique
- Transmissions de sociétés opérationnelles et Dutreil : Éviter les erreurs
- Dutreil et sociétés holding : Un concentré de difficultés
- Comment composer avec la gestion d'une famille recomposée
- Préparer et accompagner la transmission du patrimoine : activer les bonnes stratégies en rendez-vous

ENTREPRISE ET SOCIÉTÉ

ENTREPRISE TRANSMISSION À TITRE GRATUIT

SUITE →

- Transmission de PME : Transmission subie vs transmission anticipée
- Transmissions de PME à titre onéreux et conséquences fiscales au travers de 12 mini cas pratiques
- La transmission de patrimoine : comment réduire la facture fiscale
- Transmission des sociétés holding
- Plus-value sur titres et régimes de faveur
- Éviter les pièges calculatoires pour les droits de donation et de succession
- Ingénierie patrimoniale des dirigeants d'entreprises : approche technico-commerciale et leviers de valeur ajoutée pour un conseil performant
- La transmission à titre gratuit du patrimoine professionnel : donation, succession, analyse pratique des schémas de transmission

ENTREPRISE ET SOCIÉTÉ

ENTREPRISE TRANSMISSION À TITRE ONÉREUX

- Transmission à titre onéreux de l'entreprise sociétaire
- Fiscalité de la transmission à titre onéreux du patrimoine professionnel
- Autopsie de la jurisprudence et de la doctrine relative à la fiscalité des transmissions à titre onéreux des PME
- La difficile gestion des successions en l'absence de descendants
- Préparer et accompagner la transmission du patrimoine : activer les bonnes stratégies en rendez-vous
- Apport cession : actualités et difficultés d'application
- Éviter les principaux pièges calculatoires des donations et successions
- Ingénierie patrimoniale des dirigeants d'entreprises : approche technico-commerciale et leviers de valeur ajoutée pour un conseil performant
- L'apport à holding : conséquences juridiques, comptables et fiscales et cadre fiscal du 150-0 B ter

FISCALITÉ

SUITE

- Les fondamentaux de la fiscalité patrimoniale
- La fiscalité des produits financiers
- L'*autopsie* de la fiscalité des plus-values immobilières
- La fiscalité de l'assurance vie : de la souscription au dénouement
- L'*autopsie* de la défiscalisation immobilière
- Les fiscalités immobilières : actualité et difficultés d'application
- Le panorama de l'actualité fiscale
- Fiscalité de l'entreprise et du chef d'entreprise
- Passage de l'IR à l'IS et inversement
- Les stratégies de rémunération du dirigeant
- La SARL de famille: analyse juridique, fiscale, comptable et sociale
- Transformer les documents fiscaux du client en outils de conseil en rendez-vous (option 1)
- L'approche mathématique, financière et patrimoniale du crédit immobilier

FISCALITÉ

- Transformer les documents fiscaux et comptables du client professionnel en outils de conseil en rendez-vous (option 2)
- Gestion patrimoniales des titres de participation
- Les revenus fonciers: actualités et difficultés d'application… maitriser les pièges et tirer les bons enseignements de la jurisprudence
- La contribution différentielle sur les hauts revenus
- Les vertus et limites de l'emprunt dans l'immobilier patrimonial
- L'immobilier dans le couple et l'immobilier en famille en faire un atout pour l'avenir
- Approche juridique, fiscale et comptable de la location meublée – perfectionnement
- Approche juridique, fiscale et comptable de la location meublée – expertise
- Location meublée et charges sociales
- Location de locaux équipés
- Ma vie de loueur en meublé : cas pratique
- Location meublée saisonnière : aspects juridiques, fiscaux et sociaux
- Savoir accompagner le client à la fin d'une opération de défiscalisation
- Accompagnement du client patrimonial dans l'investissement immobilier : détection via l'avis d'impôt?
- Location nue neuf ou ancien : les clés pour accompagner efficacement son client

RETRAITE ET PRÉVOYANCE

SUITE →

Fondamentaux

- Assurance-vie et épargne retraite : Comment les comparer ?
- L'épargne retraite pour le dirigeant : Mieux que l'assurance-vie ?
- Les fondamentaux de l'épargne retraite

RETRAITE ET PRÉVOYANCE

- Le conseil en épargne retraite : La nouvelle méthodologie comparative à déployer
- Les stratégies de prévoyance du dirigeant
- Les stratégies de rémunération du dirigeant
- La retraite du dirigeant
- Apporter de la valeur ajoutée à son client en lui parlant de sa retraite
- Prévoyance du dirigeant, comparer l'efficacité des statuts salariés et non-salariés
- Épargne retraite et épargne salariale : pourquoi et comment les combiner ?
- Le PER et le conseil en épargne retraite

IMMOBILIER

Location meublée

EN SAVOIR PLUS

Société civile

EN SAVOIR PLUS

L'immobilier patrimonial

EN SAVOIR PLUS

La défiscalisation immobiliere

EN SAVOIR PLUS

IMMOBILIER

LOCATION MEUBLÉE

- Approche juridique, fiscale et comptable de la location meublée – perfectionnement
- Approche juridique, fiscale et comptable de la location meublée – expertise
- Location meublée et charges sociales
- Location de locaux équipés
- Ma vie de loueur en meublé : cas pratique
- Location meublée saisonnière : aspects juridiques, fiscaux et sociaux
- Location meublée : où en est-on après le chamboulement législatif, jurisprudentiel et réglementaire ?
- Les vertus et limites de l'emprunt dans l'immobilier patrimonial
- La location meublée gérée : les points clés à maîtriser - approche juridique, fiscale et comptable et sociale
- L'approche mathématique, financière et patrimoniale du crédit immobilier

IMMOBILIER

SOCIÉTÉ CIVILE

- Les fondamentaux civils et fiscaux de la société civile
- La société civile immobilière : explorer et optimiser l'outil patrimonial
- SCI passible de l'IR ou de l'IS : comment choisir ?
- Immobilier d'entreprise et usage des sociétés civiles
- Les conséquences patrimoniales de la liquidation d'une société civile passible de l'IR ou de l'IS
- Du bon usage de la société civile : clé de voûte de la stratégie patrimoniale
- Les vertus et limites de l'emprunt dans l'immobilier patrimonial

IMMOBILIER

IMMOBILIER PATRIMONIAL

- Revenus fonciers : actualités et difficultés d'application…
- Savoir accompagner le client dans la constitution de son patrimoine immobilier
- Le conseil en investissement immobilier, bâtir un kit client
- Investissement dans un droit démembré : Pour qui ? Pour quoi ?
- Perfectionnement autour des plus-values immobilières
- La résidence principale : incidences juridiques fiscales de l'acquisition, à la cession
- L'intégration des SCPI dans l'organisation patrimoniale
- Perfectionnement autour de la défiscalisation immobilière
- Financer à plusieurs : stratégies de crédit et montages juridiques – couples, indivision, démembrement, sociéte
- Les vertus et limites de l'emprunt dans l'immobilier patrimonial
- L'immobilier dans le couple et l'immobilier en famille en faire un atout pour l'avenir
- Accompagnement du client patrimonial dans l'investissement immobilier : détection via l'avis d'impôt?
- L'approche mathématique, financière et patrimoniale du crédit immobilier
- Choisir la bonne société à l'IR pour détenir son immobilier patrimonial
- Location nue neuf ou ancien : les clés pour accompagner efficacement son client

IMMOBILIER

DEFISCALISATION IMMOBILIÈRE

- Perfectionnement autour de la défiscalisation immobilière
- Savoir accompagner le client à la fin d'une opération de défiscalisation
- Fin de défiscalisation: éviter la remise en cause des avantages acquis

PROPRIÉTÉ / MODE DE DÉTENTION

INDIVISION

- L'indivision : la gérer, la subir, s'en sortir

DÉMEMBREMENT

- Le démembrement de propriété : aspects juridiques, économiques et fiscaux
- Présence d'un conjoint survivant usufruitier : Savoir gérer le démembrement
- Les principales incidences fiscales du démembrement de propriété
- Le conjoint survivant usufruitier, autopsie d'une situation banale, mais complexe
- Variations fiscales autour du démembrement de propriété
- Le démembrement des droits sociaux
- Investissement dans un droit démembré : Pour qui ? Pour quoi ?
- Revenus fonciers et démembrement : approche civile et fiscale
- Démembrement : vente et plus-value
- Démembrement : stratégies patrimoniales
- L'emploi de fonds soumis à quasi-usufruit : prudence !

FAMILLE

- Les fondamentaux du droit de la famille
- Panorama de l'actualité civile patrimoniale
- Le pacte civil de solidarité : règles juridiques et fiscales
- L'assurance-vie et la désignation d'un bénéficiaire, savoir anticiper les contentieux
- L 'assurance-vie dans le couple, savoir adapter les modes de souscription
- La protection du conjoint survivant
- Couples et régimes matrimoniaux... une union délicate et dangereuse
- Les clés pour gérer efficacement le divorce contractuel
- Difficultés et solutions patrimoniales en présence de concubins
- Comment composer avec la gestion d'une famille recomposée
- La gestion patrimoniale du patrimoine du mineur
- Préparer et accompagner la transmission du patrimoine : activer les bonnes stratégies en rendez-vous

LA FACBOX

L'ACTUALITÉ PATRIMONIALE
résumée, décryptée et analysée par nos experts

Nous avons développé la FACBOX, outil fonctionnel et opérationnel, permettant d'avoir accès à une analyse régulière de l'actualité patrimoniale décryptée et analysée par nos experts.

Abonnement individuel : 480€ HT annuel
Remise de 50% pour toute inscription individuelle à une formation (code promo PRIVILEGEFACBOX)

Abonnement pack cabinet : comprenant 4 accès individuels pour 790€ HT annuel

Scannez ce QR code pour découvrir la FACBOX en vidéo :

Avoir plus de détails ou échanger avec l'équipe

INFOS PRATIQUES

Interlocutrice privilégiée

Marthe
FAYE PINEAU

Directrice générale

mfp@fac-associes.com

06.17.52.60.00

Notre objectif est de vous offrir un enseignement pratique et opérationnel où l'excellence technique se partage en toute simplicité et dans une atmosphère conviviale.

Que vous soyez notaire, avocat, CGP, assureur, expert-comptable, banquier, courtier, nos solutions sur-mesure vous permettront de développer vos compétences pour une approche patrimoniale transversale.

FAC & Associés est un organisme de formation certifié QUALIOPI.
Nos formations peuvent donc être prises en charge par les OPCO.

FAC Associés

VOUS FORMER, VOUS INFORMER : NOTRE MISSION !

Vous ne savez pas quelle formation correspond le mieux à vos besoins ?
N'hésitez pas à nous contacter, nous sommes là pour vous accompagner et vous guider au mieux.

www.fac-associes.com

contact@fac-associes.com

+33 4 73 62 36 94

+33 6 68 13 90 73

Fac&Associes