

## Présentation de la formation

<b>THÈME</b>	<b>LES SOCIETES HOLDING : DEFINITION, MISE EN PLACE, GESTION ET TRANSMISSION. ASPECTS JURIDIQUES ET FISCAUX</b>
<b>PUBLIC CONCERNE</b>	Cette formation est destinée à un public de : CGP, Expert-comptable, Avocat, Notaire, Assureur, Banquier
<b>FORMAT</b>	Webinaire
<b>LIEU</b>	A distance
<b>DURÉE</b>	7 heures
<b>VALIDATION D'HEURES RÉGLEMENTAIRES</b>	Cette formation valide les heures réglementaires suivantes : <ul style="list-style-type: none"> <li>- Immobilier (carte T) : 7h</li> <li>- IAS/DDA : 0 heure</li> <li>- IOBSP : 2h</li> <li>- Notaires : 7h</li> <li>- Avocats : 7h</li> <li>- Experts-comptables : 7 heures</li> </ul>
<b>DATES ET HORAIRES</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Le 12 novembre 2026 de (09h00 à 12h30)</li> <li>• Le 13 novembre 2026 de (09h00 à 12h30)</li> </ul>
<b>TARIF</b>	490 € HT + TVA à 20% soit 588 € TTC
<b>INTERVENANT(S)</b>	Cette formation sera animée par : JACQUES DUHEM
<b>PRÉREQUIS</b>	- Pas de prérequis
<b>OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES DE LA FORMATION</b>	A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de : <ul style="list-style-type: none"> <li>- Maîtriser les conséquences d'une donation en pleine propriété en location meublée</li> <li>- Comprendre les implications comptables et fiscales d'une donation avec réserve d'usufruit</li> <li>- Analyser les impacts successoraux en location meublée</li> <li>- Assimiler les principes comptables et financiers liés au bilan</li> <li>- Interpréter et optimiser le compte de résultat</li> <li>- Accompagner ses clients dans la transmission de biens loués meublés</li> </ul>
<b>ASSISTANCE TECHNIQUE ET PEDAGOGIQUE</b>	Du lundi au vendredi de 9h30-12h00 et de 14h00 à 17h30 <ul style="list-style-type: none"> <li>• Marthe Faye Pineau 06 17 52 60 00</li> </ul>
<b>PROGRAMME DE LA FORMATION</b>	<b>CHAPITRE I : PROPOS INTRODUCTIFS</b> I. Un effet de levier financier II. Un effet de levier juridique A. Dissociation du pouvoir et de l'avoir B. Modulation des intérêts des minoritaires et des majoritaires C. Un effet de levier fiscal D. La mise en place d'un holding peut-elle être constitutive d'un abus de droit ?  <b>CHAPITRE II : DEFINITIONS</b> I. Holding par le haut et holding par le bas

V 2026-01

**FAC & Associés**

SAS au capital de 50 000 € - 46 rue de Sarliève 63800 COURNON D'AUVERGNE

RSC de Clermont-Ferrand 844955336. Siret n ° 84495533600020 – N° TVA intracommunautaire n° FR37844955336

Formation professionnelle déclarée et enregistrée sous le n° 84630505063 auprès du Préfet de la région AURA

(cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)

	<p>II. Holding pure, impure, animatrice de groupe...</p> <p>III. Holding de famille : l'effet de levier juridique</p> <p><b>CHAPITRE III : CREATION DU HOLDING</b></p> <p>I. Le choix d'un régime fiscal</p> <p>II. L'achat des titres</p> <p>III. L'apport des titres</p> <p><b>CHAPITRE IV : LE FONCTIONNEMENT DU HOLDING</b></p> <p>I. La détermination du résultat</p> <p>II. Actes anormaux de gestion et Abus de droit</p> <p>III. Le régime mère filles</p> <p>IV. Le régime de l'intégration fiscale</p> <p><b>CHAPITRE V : LA TRANSMISSION A TITRE ONEREUX</b></p> <p>I. La vente des titres de la holding</p> <p>II. La vente des titres de participation</p> <p>III. Analyse comparative</p> <p><b>CHAPITRES VI : LA TRANSMISSION A TITRE GRATUIT DU HOLDING</b></p> <p>I. Les droits de mutation à titre gratuit</p> <p>II. Holdings et pactes Dutreil</p>
<b>MOYENS PÉDAGOGIQUES</b>	<p><b>En webinaire</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Le formateur disposera d'un logiciel de webinaire (ZOOM, Webex ou GoToWebinar) pour projeter le support pédagogique. Le logiciel permet aux stagiaires d'intervenir par Chat directement ou de lever la main pour poser leurs questions avec leur micro. Le logiciel permet également au formateur de partager son écran d'ordinateur pour avoir accès à d'autres outils (Word, Excel, internet exploreur).</li> <li>• Le support pédagogique sera mis à disposition des stagiaires via leur accès utilisateur ou leur sera envoyé par mail.</li> <li>• Le formateur utilisera une pédagogie active : il usera de cas pratiques pour illustrer ses propos en mettant en situation les apprenants (cas clients par exemple).</li> <li>• Le formateur ouvrira également des temps de questions/réponses lors de la formation afin de vérifier l'engagement des stagiaires et leur compréhension.</li> </ul>
<b>LES MOYENS D'ÉVALUATION MIS EN ŒUVRE ET SUIVI</b>	<p><b>En webinaire :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Enregistrement des temps de connexion de l'apprenant</li> <li>• Réalisation d'un test final de validation</li> </ul> <p>Pour toute formation, une attestation sera remise à l'apprenant après validation du test final</p>
<b>MODALITÉ D'INSCRIPTION</b>	<p>Deux possibilités :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• En ligne sur le site <a href="http://www.fac-associes.com">www.fac-associes.com</a></li> <li>• Sur papier : envoyer le bulletin papier par mail à <a href="mailto:contact@fac-associes.com">contact@fac-associes.com</a> ou par voie postale à FAC &amp; Associés 46 rue de Sarliève 63800 COURNON D'AUVERGNE</li> </ul>
<b>DATE LIMITE D'INSCRIPTION</b>	<p>Les inscriptions doivent être réalisées au plus tard deux jours avant la formation.</p>
<b>ACCESSIBILITE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP</b>	<p>FAC&amp;Associés est dans une démarche d'inclusion des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour accueillir ce public dans nos formations. Ainsi la majorité des salles réservées pour nos formations présentiellees sont des ERP respectant les normes d'accessibilité pour personnes à mobilité réduite.</p>

	Cependant chaque situation étant particulière, si vous le souhaitez, vous pouvez contacter Mme Lea LAURAND Référente Handicap par mail : ll@fac-associes.com ou par téléphone au 06 46 78 02 35 pour étudier au mieux votre demande et sa faisabilité.
<b>CONTACTS</b>	Téléphone : 04.63.80.93.47 Mail : contact@fac-associes.com

# Bulletin d'inscription

À retourner à : FAC & Associés 46 rue de Sarliève 63800 COURNON D'Auvergne

**Nous vous prions de bien vouloir compléter la page suivante (Analyse du besoin et positionnement) afin de finaliser votre inscription.**

## ATTENTION NOMBRE DE PLACES LIMITÉ

### Formation

Thème	<b>Les sociétés holding : définition, Mise en place, gestion et transmission. Aspects juridiques et fiscaux</b>
Date(s) et horaires	<ul style="list-style-type: none"> <li>Le 12 novembre 2026 de (09h00 à 12h30)</li> <li>Le 13 novembre 2026 de (09h00 à 12h30)</li> </ul>

### Participant

NOM Prénom	
Téléphone	
Adresse électronique	

### Facturation

Entreprise/Société	
SIRET	
Adresse	
CP - VILLE	

### Montant

Montant HT	490 €
Montant TTC	588 €
Mode de règlement	<input type="checkbox"/> par chèque <input type="checkbox"/> par virement bancaire <sup>1</sup>

### RIB<sup>1</sup> :

c/Etabl	c/Guichet	n/Compte	C/Rib
18715	00200	08002701171	77
Domiciliation			BIC
CAISSE D'ÉPARGNE D'Auvergne ET DU LIMOUSIN			CEPAFRPP871
Identification du compte pour une utilisation internationale (IBAN)			
FR76	1871	5002	0008 0027 0117 177

<sup>1</sup> Merci d'indiquer le nom et prénom du participant (ou des participants) dans l'ordre de virement

# Analyse du besoin et positionnement

## 1. Quels sont les besoins et les objectifs visés par la formation ?

- Maîtriser les fondamentaux techniques de la gestion de patrimoine ;*
- Approfondir mes connaissances dans la thématique de la formation ;*
- Mettre en pratique les connaissances techniques en rendez-vous client ;*
- Exploiter les données nécessaires à l'analyse patrimoniale (contrat de mariage, acte de donation, déclaration de succession, contrat d'assurance-vie, déclarations fiscales, régimes fiscaux applicables et leurs conséquences...);*
- Analyser les questions juridiques et patrimoniales en rapport avec l'environnement des clients ;*
- Actualiser mes connaissances et intégrer en rendez-vous client les nouveautés issues de l'actualité juridique, fiscale, sociale et patrimoniale ;*
- Autre : à renseigner*

## 2. Qui est à l'initiative de la demande de cette formation ?

- Salarié*
- Responsable hiérarchique*
- L'Apprenant lui même*

## 3. Quels sont les effets attendus de la formation ?

- Actualiser mes connaissances et les mettre en pratique lors de mes rendez-vous client*
- Appliquer mes connaissances lors de la réalisation d'audits patrimoniaux et/ou la proposition de préconisations et/ou de stratégies patrimoniales*
- Autre, à renseigner :*

---



---



---

## 4. Dans quel contexte est survenu ce besoin ?

- Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation*
- J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue*
- Autre, à renseigner :*

---



---



---

## 5. De quelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ?

- Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation*
- Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique*
- Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique*
- Autre : à renseigner*

---



---



---