

Présentation de la formation

THÈME	Cas pratiques : Dividende ou rémunération que faut-il privilégier en					
	2026 selon le type de société (SARL, SAS, SEL) et les risques de					
	"l'encapsulement" du résultat dans une société passible de l'IS					
PUBLIC	Cette formation est destinée à un public de :					
CONCERNE	Conseils en gestion de patrimoine,					
	Avocats,					
	Experts comptables,					
	Notaires,					
	Banquiers,					
	Assureurs					
FORMAT	Webinaire					
DATE	09 mars 2026 de 14h00 à 17h30					
	16 mars 2026 de 14h00 à 17h30					
DUREE	7h de formation					
VALIDATION	Cette formation valide les heures réglementaires suivantes :					
D'HEURES	• Immobilier (carte T) : -					
RÉGLEMENTAIRES	• IAS/DDA: 7h					
	• IOBSP:-					
	Notaire : 7h					
	Avocat : 7h Typest comptable : 7h					
DATES ET	Expert-comptable : 7h 16 contembre 2025 do 00b00 à 12b20					
HORAIRES	16 septembre 2025 de 09h00 à 12h30 22 septembre 2025 de 09h00 à 12h30					
TARIF						
	550 € HT soit 660 € TTC (TVA 20%) Cette formation sera animée par :					
INTERVENANT(S)	Monsieur Stéphane PILLEYRE					
	Monsieur stephane rieterne					
PRÉREQUIS	Pas de prérequis					
OBJECTIFS	A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable :					
PÉDAGOGIQUES	De réaliser une analyse de la situation patrimoniale de ses clients et de propose					
DE LA	des solutions concrètes.					
FORMATION	d'aider le dirigeant dans le choix de ses modes de rémunération, bon dosage					
	entre revenu et dividende					
	 accompagner le dirigeant d'entreprise dans la mise en place de stratégies de rémunération 					
ASSISTANCE	Du lundi au vendredi de 9h30-12h00 et de 14h00 à 17h30					
TECHNIQUE ET	Marthe Faye Pineau 06 17 52 60 00					
PEDAGOGIQUE	• Léa LAURAND 06 46 78 02 35					



PROGRAMME DE LA FORMATION

THEME 1 : Selon le type de société mise en place par les clients (SARL, SAS, SEL) que faut-il privilégier en 2024 : le dividende ou la rémunération ?

I. La rémunération

- La rémunération encaissée par une personne exerçant une profession non réglementée
- La rémunération encaissée par une par une personne exerçant profession réglementée exerçant en SEL ou SDC
- Le coût de fabrication
- La prise en compte des contreparties sociales

II. « L'arbitrage » rémunération / dividende

- La rémunération du travail
- La rémunération du capital

III. Les dividendes soumis à prélèvements sociaux

- Les organisations juridiques éligibles
- L'absence de contreparties sociales, quel sacrifice ?
- Le coût de fabrication

IV. Les dividendes soumis à cotisations sociales

- Les organisations juridiques éligibles
- La prise en compte des contreparties sociales
- Le coût de fabrication

THEME 2 : Les dangers de « l'encapsulement » du résultat dans une société passible de l'IS

. Les conséquences fiscales de l'encapsulement

- L'inéluctable qualification de société mixte
- Société mixte et Dutreil
- Société mixte et IFI
- Société mixte et plus-values sur titres

II. L'encapsulement dans la société opérationnelle

- L'inéluctable frottement de l'IS
- Gestion comptable du résultat « encapsulé »

III. L'encapsulement dans la holding

- La remontée de dividendes via le régime des sociétés mères
- La remontée de dividendes via le régime de l'intégration fiscale

IV. Quelles solutions pour les fonds « encapsulés »

- Les solutions patrimoniales dans la société opérationnelle
- Les solutions patrimoniales dans une holding de droit commun
- Les solutions patrimoniales dans une SPFPL



MOYENS	En webinaire :				
PÉDAGOGIQUES	 Le formateur utilise une pédagogie active en ayant recours à des cas pratiques pour illustrer ses propos et en mettant en situation les apprenants (cas clients par exemple). 				
	Le formateur ouvrira également des temps de questions/réponses lors de la				
	formation afin de vérifier l'engagement des stagiaires et leur compréhension				
	Les apprenants pourront utiliser l'outil ZOOM, Webex ou GoToWebinar pour intervenir par chat directement ou en « levant la main » virtuellement pour poser				
	une question à l'oral via leur micro.				
	Le support pédagogique sera consultable via l'accès utilisateur des apprenants, et				
	sera envoyé en version papier par voie postale.				
LES MOYENS	En webinaire :				
D'EVALUATION	Enregistrement des horaires et temps de connexion				
MIS EN ŒUVRE ET	Réalisation d'un test final de validation en ligne (score minimal de 70% à obtenir)				
SUIVI	Remise d'une attestation de fin de formation au participant				
MODALITÉ	Deux possibilités :				
D'INSCRIPTION	En ligne sur le site www.fac-associes.com				
	 Sur papier : envoyer le bulletin papier par mail à contact@fac-associes.com ou par voie postale à FAC & Associés 38 rue du maréchal Fayolle 63500 ISSOIRE 				
DATE LIMITE	Les inscriptions doivent être réalisées à minima 7 jours avant le début de la formation				
D'INSCRIPTION					
ACCESSIBILITE	FAC&Associés est dans une démarche d'inclusion des personnes en situation de handicap.				
AUX PERSONNES	Nous mettons tout en œuvre pour accueillir ce public dans nos formations. Ainsi la				
EN SITUATION DE	majorité des salles réservées pour nos formations présentielles sont des ERP respectant				
HANDICAP	les normes d'accessibilité pour personnes à mobilité réduite. Cependant chaque situation étant particulière, si vous le souhaitez, vous pouvez				
	contacter Mme Léa LAURAND Référente Handicap par mail : Il@fac-associes.com ou par				
	téléphone au 06 46 78 02 35 pour étudier au mieux votre demande et sa faisabilité.				
CONTACTS	Téléphone : 04.63.80.93.47				
	Mail: contact@fac-associes.com				



Bulletin d'inscription

À retourner à : FAC & Associés 46 Rue de Sarliève 63800 COURNON D'AUVERGNE

Nous vous prions de bien vouloir compléter la page suivante (Analyse du besoin et positionnement)

afin de finaliser votre inscription.

ATTENTION NOMBRE DE PLACES LIMITÉ

Formation

Thème		2026 selon le t	Cas pratiques : Dividende ou rémunération que faut-il privilégier en 2026 selon le type de société (SARL, SAS, SEL) et les risques de "l'encapsulement" du résultat dans une société passible de l'IS							
Date(s) et hor	aires		09 mars 2026 de 14h00 à 17h30 16 mars 2026 de 14h00 à 17h30							
		16 mars 2026 de								
			Partic	cipant						
NOM Prénom										
Téléphone										
Adresse élect	ronique									
			Factu	ration						
Entreprise/So	ciété									
SIRET										
Adresse										
CP - VILLE										
			Mon	itant						
Montant HT			550 € HT							
Montant TTC			660 € TTC (TVA 20%)							
Mode de règlement		□ par o	□ par chèque			\square par virement bancaire 1				
RIB ¹ :										
c/Etabl		c/Guichet	c/Guichet		n/Compte		C/Rib			
18715		00200	00200		08002701171		77			
		Domiciliatio	Domiciliation				BIC			
(CAISSE D'EP	ARGNE D'AUVERGN	GNE D'AUVERGNE ET DU LIMOUSIN					CEPAFRPP871		
Identification du compte pour une utilisation internationale (IBAN)										
FR76	1871	5002	00	08	0027		0117	177		

¹ 1 Merci d'indiquer le nom et prénom du participant (ou des participants) dans l'ordre de virement



Analyse du besoin et positionnement

1. Quels sont les besoins et les object	tifs visés par la formation ?				
☐ Maîtriser les fondamentaux techniques de la gestion de patrimoine ;					
☐ Approfondir mes connaissand	ces dans la thématique de la formation ;				
☐ Mettre en pratique les conna	issances techniques en rendez-vous client ;				
☐ Exploiter les données nécesso	aires à l'analyse patrimoniale (contrat de mariage, acte de donation,				
déclaration de succession, co	ntrat d'assurance-vie, déclarations fiscales, régimes fiscaux applicables et				
leurs conséquences) ;					
☐ Analyser les questions juridiq	ues et patrimoniales en rapport avec l'environnement des clients ;				
☐ Actualiser mes connaissance	s et intégrer en rendez-vous client les nouveautés issues de l'actualité				
juridique, fiscale, sociale et p	atrimoniale ;				
☐ Autre : à renseigner					
2. Qui est à l'initiative de la demande	de cette formation ?				
□ Salarié					
☐ Responsable hiérarchique					
☐ L'Apprenant lui même					
3. Quels sont les effets attendus de la	formation ?				
☐ Actualiser mes connaissances	s et les mettre en pratique lors de mes rendez-vous client				
☐ Appliquer mes connaissances	lors de la réalisation d'audits patrimoniaux et/ou la proposition de				
préconisations et/ou de stratégie	s patrimoniales 🗆 Autre, à renseigner :				
4. Dans quel contexte est survenu ce	hesoin ?				
' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' '	nces professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes				
obligations réglementaires d	• •				
	velles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du				
•	equel j'évolue 🛘 Autre, à renseigner :				
-	thématique de formation disposez-vous ?				
☐ Je ne dispose pas de connaiss	•				
·	uu de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de				
_	ionnellement avec cette thématique				
· ·	naissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique				
•	nétier je travaille régulièrement avec cette thématique				
☐ Autre : à renseigner					
					