

Présentation de la formation

THÈME	SEL APPROFONDISSEMENT PRATIQUE : SUITE DE LA FORMATION
	INITIALE
	binaire consacré au nouveau traitement des associés de SEL.
Nous vous proposon pratiques.	s un webinaire de complément, pour approfondir la résolution de certaines difficultés
PUBLIC	Cette formation est destinée à un public de :
CONCERNE	Conseils en gestion de patrimoine,
	Avocats,
	Experts comptables,
	Notaires,Banquiers,
	Assureurs
FORMAT	Webinaire
DURÉE	2h00 heures de formation
VALIDATION	Cette formation valide les heures réglementaires suivantes :
D'HEURES	Validation 2 heures de formation : Avocats, Experts comptables, Notaires, Danguiage Assuraces
RÉGLEMENTAIRES	Banquiers, Assureurs) • 0 heures immobilier (carte T)
	• 2 heures IAS/DDA
	0 heures IOBSP
DATES ET	Cette formation est prévue :
HORAIRES	30 octobre de 09h00 à 11H00
TARIF	250 € HT soit 300 € TTC (TVA 20%)
INTERVENANT(S)	Cette formation sera animée par :
PRÉREQUIS	Pierre Yves LAGARDE Pas de prérequis
OBJECTIFS	A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :
PÉDAGOGIQUES	Approfondir la résolution des difficultés pratiques suivantes
DE LA	Appréhender les conséquences fiscales et sociales des stratégies mises en place
FORMATION	 Actualiser ses connaissances sur les stratégies de rémunération pour les associés de SEL
ASSISTANCE	Du lundi au vendredi de 9h30-12h00 et de 14h00 à 17h30
TECHNIQUE ET	Marthe Faye Pineau 06 17 52 60 00
PEDAGOGIQUE	Comment gérer les sociétés de droit commun (SARL/SAS/SA).
PROGRAMME DE LA FORMATION	 Comment gérer les sociétés de droit commun (SARL/SAS/SA). Comment définir juridiquement le statut d'associé technique et fixer sa
2. COMMATION	rémunération, compte tenu notamment des arguments retenus par l'URSSAF pour
	requalifier les rémunérations en salaires.
	3. Quels sont les frais que l'associé technique pourra intégrer dans sa 2025.
MOYENS	En webinaire
PÉDAGOGIQUES	Le formateur disposera d'un logiciel de webinaire (ZOOM, Webex ou Catal Mahinar) nous projeter la support pédagagique. La logiciel parmet aux
	GoToWebinar) pour projeter le support pédagogique. Le logiciel permet aux

V2025-01

FAC & Associés



	stagiaires d'intervenir par Chat directement ou de lever la main pour poser leurs questions avec leur micro. Le logiciel permet également au formateur de partager son écran d'ordinateur pour avoir accès à d'autres outils (Word, Excel, internet exploreur). • Le support pédagogique sera mis à disposition des stagiaires via leur accès utilisateur ou leur sera envoyé par mail. • Le formateur utilisera une pédagogie active : il usera de cas pratiques pour illustrer ses propos en mettant en situation les apprenants (cas clients par exemple).
LES MOYENS	En webinaire :
D'EVALUATION	 Enregistrement des temps de connexion de l'apprenant Réalisation d'un test final de validation
MIS EN ŒUVRE ET SUIVI	Pour toute formation, une attestation sera remise à l'apprenant après validation du test final
	Deux possibilités :
	• En ligne sur le site www.fac-associes.com
	Sur papier : envoyer le bulletin papier par mail à contact@fac-associes.com ou par voie postale à FAC & Associés 46 rue de Sarliève, 63800 COURNON D'AUVERGNE
MODALITÉ	Deux possibilités :
D'INSCRIPTION	En ligne sur le site www.fac-associes.com
	 Sur papier : envoyer le bulletin papier par mail à contact@fac-associes.com ou par voie postale à FAC & Associés 38 rue du maréchal Fayolle 63500 ISSOIRE
DATE LIMITE	Les inscriptions doivent être réalisées à minima 2 jours avant le début de la formation
D'INSCRIPTION	
ACCESSIBILITE	FAC&Associés est dans une démarche d'inclusion des personnes en situation de
AUX PERSONNES	handicap. Nous mettons tout en œuvre pour accueillir ce public dans nos formations.
EN SITUATION DE	Ainsi la majorité des salles réservées pour nos formations présentielles sont des ERP respectant les normes d'accessibilité pour personnes à mobilité réduite.
HANDICAP	Cependant chaque situation étant particulière, si vous le souhaitez, vous pouvez
	contacter Mme Léa LAURAND Référente Handicap par mail : Il@fac-associes.com ou par
	téléphone au 06 46 78 02 35 pour étudier au mieux votre demande et sa faisabilité.
CONTACTS	Téléphone : 04.63.80.93.47
	Mail: contact@fac-associes.com



Bulletin d'inscription

À retourner à : FAC & Associés 38 Rue du Maréchal Fayolle 63500 ISSOIRE

Nous vous prions de bien vouloir compléter la page suivante (Analyse du besoin et positionnement) afin de finaliser votre inscription.

	ATTENTION NOMBR	E DE PLACES LIMITÉ		
	Form			
Thème	SEL APPROFONDISSEN INITIALE	MENT PRATIQUE : SUITE D	E LA FORMATION	
Date(s) et horaires	Le 30 octobre (09H00	A 11H00)		
	Partic	ipant		
NOM Prénom				
Téléphone				
Adresse électronique				
	Factu	ration		
Entreprise/Société				
SIRET				
Adresse				
CP - VILLE				
	Mon	tant		
Montant HT		250 €		
Montant TTC		300 €		
Mode de règlement	□ par chèque	□ par vi	rement bancaire ¹	
RIB ¹ :				
c/Etabl	c/Guichet	n/Compte	C/Rib	
18715	00200	08002701171	77	
	Domiciliation		BIC	
CAISSE D'EPARGNE D'AUVERGNE ET DU LIMOUSIN CEPAFRPP871				
		e utilisation international	e (IBAN)	

V2025-01

 $^{^{1}}$ Merci d'indiquer le nom et prénom du participant (ou des participants) dans l'ordre de virement



Analyse du besoin et positionnement

	Is sont les besoins et les objectifs visés par la formation ?
	Maîtriser les fondamentaux techniques de la gestion de patrimoine ;
	Approfondir mes connaissances dans la thématique de la formation ;
	Exploiter les données nécessaires à l'analyse patrimoniale (contrat de mariage, acte de donation,
_	déclaration de succession, contrat d'assurance-vie, déclarations fiscales, régimes fiscaux applicables et
	leurs conséquences);
	Analyser les questions juridiques et patrimoniales en rapport avec l'environnement des clients ;
	Actualiser mes connaissances et intégrer en rendez-vous client les nouveautés issues de l'actualité
_	juridique, fiscale, sociale et patrimoniale ;
П	Autre : à renseigner
	est à l'initiative de la demande de cette formation ?
	Salarié
	Responsable hiérarchique
	L'Apprenant lui même
3. Que	Is sont les effets attendus de la formation ?
•	Actualiser mes connaissances et les mettre en pratique lors de mes rendez-vous client
	Appliquer mes connaissances lors de la réalisation d'audits patrimoniaux et/ou la proposition de
	préconisations et/ou de stratégies patrimoniales
	Autre, à renseigner :
4. Dans	s quel contexte est survenu ce besoin ?
	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes
	obligations réglementaires de formation
	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du
	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue
	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du
	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue
	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue
	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue
	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner :
5. De q	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner :
5. De q	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : [uelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation
5. De q	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : [uelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre
5. De q	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : [uelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique
5. De q	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : [uelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique
5. De q	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : [uelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique
5. De q	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : [uelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique
5. De q	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : [uelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique
5. De q	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : [uelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique

V2025-01