

Présentation de la formation

THÈME	Véhicules du dirigeant : méthodologie, modes de détention et conséquences fiscales					
PUBLIC CONCERNE	Cette formation est destinée à un public de :					
FORMAT	E-learning (accès au cours dès votre inscription°					
LDUREE	3h30 heures de formation					
VALIDATION D'HEURES RÉGLEMENTAIRES	Cette formation valide les heures réglementaires suivantes : Immobilier (carte T) : 0 heures IAS/DDA : 0 heures IOBSP : 0 heures Notaire : 3 heures 30 Avocat : 3 heures 30 Expert-comptable : 3 heures 30					
TARIF	300 € HT soit 360 € TTC					
INTERVENANT(S)	Cette formation sera animée par : • Monsieur Stéphane PILLEYRE					
PRÉREQUIS	Pas de prérequis					
OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES DE LA FORMATION	 A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de : Accompagner le dirigeant dans le choix du mode de détention de son véhicule Actualiser ses connaissances sur les règles applicables aux véhicules de société 					
ASSISTANCE	Du lundi au vendredi de 9h30-12h00 et de 14h00 à 17h30					
TECHNIQUE ET	Marthe Faye Pineau 06 17 52 60 00					
PEDAGOGIQUE	• Léa LAURAND 06 46 78 02 35					
PROGRAMME DE LA FORMATION	Le véhicule du dirigeant : approche méthodologique Les différents modes de détention - Par la société - Par le dirigeant à titre personnel - Acquisition - Location avec option d'achat - Location longue durée Impacts fiscaux et sociaux - TVA - TVS - IS - IR - Indemnités kilométriques - Avantage en nature Analyses comparatives					

Version 2025-01

FAC & Associés



MOYENS PÉDAGOGIQUES	 Le formateur disposera d'un logiciel de webinaire (ZOOM, Webex ou GoToWebinar) pour projeter le support pédagogique. Le logiciel permet aux stagiaires d'intervenir par Chat directement ou de lever la main pour poser leurs questions avec leur micro. Le logiciel permet également au formateur de partager son écran d'ordinateur pour avoir accès à d'autres outils (Word, Excel, internet exploreur). Le support pédagogique sera mis à disposition des stagiaires via leur accès utilisateur ou leur sera envoyé par mail. Le formateur utilisera une pédagogie active : il usera de cas pratiques pour illustrer ses propos en mettant en situation les apprenants (cas clients par exemple). Le formateur ouvrira également des temps de questions/réponses lors de la formation afin de vérifier l'engagement des stagiaires et leur compréhension. 					
LES MOYENS D'EVALUATION MIS EN ŒUVRE ET SUIVI	 En webinaire: Enregistrement des temps de connexion de l'apprenant Réalisation d'un test final de validation Pour toute formation, une attestation sera remise à l'apprenant après validation du test final. 					
MODALITÉ D'INSCRIPTION	Deux possibilités : ● En ligne sur le site www.fac-associes.com Sur papier : envoyer le bulletin papier par mail à contact@fac-associes.com ou par voie postale à FAC & Associés 46 rue de Sarliève 63800 COURNON D'AUVERGNE					
DATE LIMITE D'INSCRIPTION	Les inscriptions doivent être réalisées à minima 7 jours avant le début de la formation					
ACCESSIBILITE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP	FAC&Associés est dans une démarche d'inclusion des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour accueillir ce public dans nos formations. Ainsi la majorité des salles réservées pour nos formations présentielles sont des ERP respectant les normes d'accessibilité pour personnes à mobilité réduite. Cependant chaque situation étant particulière, si vous le souhaitez, vous pouvez contacter Mme Léa LAURAND Référente Handicap par mail : ll@fac-associes.com ou par téléphone au 06 46 78 02 35 pour étudier au mieux votre demande et sa faisabilité.					
CONTACTS	Téléphone : 04.63.80.93.47 Mail : contact@fac-associes.com					



Bulletin d'inscription

À retourner à : FAC & Associés 46 rue de Sarliève 63800 COURNON D'AUVERGNE

Nous vous prions de bien vouloir compléter la page suivante (Analyse du besoin et positionnement) afin de finaliser votre inscription.

		ATTENTION	NOMBR	E DE PL	ACES LIMITÉ				
			Form	ation					
Thème			Véhicules du dirigeant: méthodologie, modes de détention et conséquences fiscales						
			Partio	cipant					
NOM Prénom									
Téléphone									
Adresse électr	onique								
			Factu	ration					
Entreprise/Société									
SIRET									
Adresse									
CP - VILLE									
			Mon	itant					
Montant HT			300 €						
Montant TTC			360€						
Mode de règlement		□ par d	chèque	☐ par virement bancaire¹					
RIB ¹ :									
c/Etabl		c/Guichet		n/Compte		C/Rib			
18715		00200		08002701171		77			
			Domiciliation				BIC		
			GNE D'AUVERGNE ET DU LIMOUSIN				CEPAFRPP871		
ED-70		ication du compte p				ale (•	477	
FR76	1871	5002	00	UX	0027		0117	177	

Version 2025-01

 $^{^{1}\,}$ Merci d'indiquer le nom et prénom du participant (ou des participants) dans l'ordre de virement



Analyse du besoin et positionnement

1. Quel	ls sont les besoins et les objectifs visés par la formation ?						
	Approfondir mes connaissances dans la thématique de la formation ;						
	Mettre en pratique les connaissances techniques en rendez-vous client ;						
	Exploiter les données nécessaires à l'analyse patrimoniale (contrat de mariage, acte de donation,						
	déclaration de succession, contrat d'assurance-vie, déclarations fiscales, régimes fiscaux applicables et						
_	leurs conséquences);						
	Analyser les questions juridiques et patrimoniales en rapport avec l'environnement des clients ;						
	juridique, fiscale, sociale et patrimoniale ;						
	Autre : à renseigner						
2. Qui e	est à l'initiative de la demande de cette formation ?						
	Salarié						
	Responsable hiérarchique						
	L'Apprenant lui même						
3. Que	Is sont les effets attendus de la formation ?						
	Actualiser mes connaissances et les mettre en pratique lors de mes rendez-vous client						
	Appliquer mes connaissances lors de la réalisation d'audits patrimoniaux et/ou la proposition de						
	préconisations et/ou de stratégies patrimoniales						
	Autre, à renseigner :						
4 Dans	a musel acambanda and an minamu an hanai'n 2						
4. Dans	s quel contexte est survenu ce besoin ?						
	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes						
	obligations réglementaires de formation						
	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché						
	professionnel dans lequel j'évolue						
	Autre, à renseigner :						
5. De a	uelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ?						
	Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre						
	de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique						
	עב וווטוז ווובנובו וב נועיעווווב טכנעאטוווובוובווובווו עיבר כבנוב נוופוווענוןעב						
, , ,	la dianaca d'un nivagu da connaissances apprefendi : la suis farres à a régulià reprend cur la théasations						
	Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique						
	et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique						
	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·						
	et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique						
	et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique						
	et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique						

Version 2025-01