

Présentation de la formation

2021-01

THÈME	Pratique de l'ingénierie patrimoniale :
	Patrimoine privé et professionnel
PUBLIC	Cette formation est destinée à un public de :
CONCERNE	CGP,
	Expert comptable,
	Avocat,
	Notaire,
	Assureur,
	Banquier
FORMAT	Présentiel
LIEU	SAINTE LUCE MARTINIQUE
NIVEAU	Niveau 3 : Expertise
DURÉE	20 heures de formation
VALIDATION	Cette formation valide les heures réglementaires suivantes :
D'HEURES	Immobilier (carte T) = 10 heures
RÉGLEMENTAIRES	IAS/DDA = 10 heures
DATECET	Notaires, Avocats, Experts-comptables= 20 heures
DATES ET	le 11 Octobre 2021 de 8h00 à 12h30 et de 13H30 à 16H00 Les 12 et 13 Octobre 2021 de 8h00 à 12h30 et de 13H30 à 15H30
HORAIRES	
TARIF	1 200 € HT TVA à 8,5% pour les résidents DOM, soit 1 302 € TTC 1 200 € HT TVA à 20% pour les autres, soit 1 440 € TTC
INTERVENANT(S)	Cette formation sera animée par : Monsieur Jacques DUHEM
	' '
PRÉREQUIS	Pour le bon déroulement de la formation, le participant doit :
	- Avoir suivi une formation dans le domaine de la gestion de patrimoine
	- Maîtriser les bases de la fiscalité patrimoniale
OBJECTIFS	A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :
PÉDAGOGIQUES	Maîtriser les principales nouveautés patrimoniales sur les plans juridiques, fiscaux
DE LA	et sociaux; • Sécuriser les solutions et études à proposer aux clients;
FORMATION	 Securiser les solutions et études à proposer aux cherits, Présenter des synthèses sur l'ensemble des sujets traités
ASSISTANCE	Du lundi au vendredi de 9h30-12h00 et de 14h00 à 17h30
TECHNIQUE ET	Marthe Faye Pineau 06 17 52 60 00
PEDAGOGIQUE	Yolaine Chéreau 06 46 78 02 35
PROGRAMME DE	Panorama de l'actualité fiscale : 5 heures
LA FORMATION	I. Nouveautés affectant l'IR
LA TOMVIATION	 Conséquences pratiques de l'actualisation du barème
	 Nouvelles règles applicables aux prestations compensatoires
	 Suppression de la DSI et intégration dans la déclaration 2042
	Panorama jurisprudentiel
	II. Le patrimoine immobilier

Version 2021-01

FAC & Associés



- III. Panorama des nouveautés en matière de revenus fonciers, de location meublé, de plus-value immobilière et de défiscalisation (Loi, jurisprudence, doctrine)
- IV. Le patrimoine mobilier
- V. Panorama des nouveautés en matière de RCM et de plus-values sur titres (Loi, jurisprudence, doctrine)
- VI. Dividendes et charges sociales
- VII. Incidences fiscales du démembrement
- VIII. Nouveautés jurisprudentielles : quasi-usufruit, plus-values sur titres, cession temporaire d'usufruit...
- IX. Les impacts de la crise COVID
 - Exercice du contrôle fiscal
 - Conséquences fiscales en cas d'abandons de loyer
 - Possibilité de réévaluation des bilans en franchise fiscale
 - Les opérations de lease-back
 - Réforme du carry back

Les conséquences juridiques, comptables, fiscales et sociales d'un passage d'une location nue en location meublée : 4 heures

- I. Audit de la location nue : Qui possède ? Qui donne en location (location directe vs location via une société) ? Quelles conséquences au regard des différentes imposition ? (TVA,IR,IS,IFI)
- II. Inventaire des schémas de location en meublé : seul ou à plusieurs... en direct ou via une société
- III. Location en meublé vs BIC hôtelier
- IV. Les conséquences juridiques du changement d'activité : déclarations, autorisations, points à vérifier
- V. Les conséquences comptables : modalité d'inscription des immeubles au bilan, plan d'amortissement
- VI. Les conséquences fiscales : Fin des revenus fonciers et impact sur les déficits Sort des plus values latentes Choix d'un régime fiscal
- VII. Les conséquences sociales après la loi de financement de la sécu : Prélèvement sociaiux et/ou Cotisations sociales

La transmission du patrimoine et les schémas à risques : 5 heures

- I. Les outils à la disposition du fisc : Acte anormal de gestion, Abus de droit, Mini-Abus de droit, Donation indirectes ou déguisées...
- II. Les outils à la disposition des conseils : rescrits, mentions expresses...
- III. Application au patrimoine privé : Donation avant cession, avec ou sans démembrement...
- IV. Application au patrimoine pro : locations à soi-même, apports/cessions, dividendes vs réduction de capital, Transformation de la SARL en SAS...

La transmission du patrimoine professionnel : Savoir saisir et maitriser les opportunités : 6 heures

- I. Transmissions et régimes de faveur : retraite, jeunes entreprises
- II. Mise en place et transmission via une holding
 - Incidences lors de la mise en place du holding
 - Incidences in fine : régime mère fille cession de titres de participation
- III. Holding animatrice vs holding active vs holding mixte
- IV. Le dispositif Dutreil nouvelle version

Version 2021-01

FAC & Associés



	Retour sur les nouveautés
	Les points de vigilance
	Application en présence d'une holding
MOYENS PÉDAGOGIQUES	 Le formateur disposera d'un support pédagogique format Powerpoint qui sera projeté sur un tableau lors de la formation. Il disposera également d'un tableau de type « paperboard ». Le formateur pourra projeter son écran d'ordinateur pour avoir accès à d'autres outils (Word, Excel, internet exploreur). Une salle sera réservée pour accueillir les stagiaires en fonction du nombre d'inscrits. Le formateur utilisera une pédagogie active : il usera de cas pratiques pour illustrer ses propos en mettant en situation les apprenants (cas clients par exemple). Le formateur ouvrira également des temps de questions/réponses lors de la formation afin de vérifier l'engagement des stagiaires et leur compréhension.
LES MOYENS D'EVALUATION MIS EN ŒUVRE ET SUIVI	 En présentiel: Émargement des apprenants matin et après-midi Réalisation d'un test final de validation Pour toute formation, une attestation sera remise à l'apprenant après validation du test final
MODALITÉ	Deux possibilités :
D'INSCRIPTION	En ligne sur le site www.fac-associes.com
D INSCRIPTION	Sur papier : envoyer le bulletin papier par mail à contact@fac-associes.com ou par voie postale à FAC & Associés 38 rue du maréchal Fayolle 63500 ISSOIRE
DATE LIMITE D'INSCRIPTION	Les inscriptions doivent être réalisées 10 jours avant la date de début de la formation.
ACCESSIBILITE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP	FAC&Associés est dans une démarche d'inclusion des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour accueillir ce public dans nos formations. Ainsi la majorité des salles réservées pour nos formations présentielles sont des ERP respectant les normes d'accessibilité pour personnes à mobilité réduite. Cependant chaque situation étant particulière, si vous le souhaitez, vous pouvez contacter Mme Yolaine Chéreau Référente Handicap par mail : yc@fac-associes.com ou par téléphone au 06 46 78 02 35 pour étudier au mieux votre demande et sa faisabilité.
CONTACTS	Téléphone : 04.63.80.93.47 Mail : contact@fac-associes.com



Bulletin d'inscription Martinique 2021

À retourner à : FAC & Associés 38 Rue du Maréchal Fayolle 63500 ISSOIRE

Nous vous prions de bier		ge suivante (Analyse du be	esoin et positionnement)
	ATTENTION NOMBR		
	Form	ation	
Thème	Pratique de l'ingénierie patrimoniale:		
THEIHE	Patrimoine priv	vé et professionne	el
Date(s) et horaires		8h00 à 12h30 et de 13H30 021 de 8h00 à 12h30 et de	
	Partio	cipant	
NOM Prénom			
Téléphone			
Adresse électronique			
	Factu	ration	
Entreprise/Société			
SIRET			
Adresse			
CP - VILLE			
	Mor	itant	
Montant HT		1200 €	
Montant TTC	1302 € (TVA à 8,5%) po autres	our les résidents DOM, 144	10 € (TVA à 20%) pour les
Mode de règlement	□ par chèque	□ par v	irement bancaire ¹
RIB ¹ :			
c/Etabl	c/Guichet	n/Compte	C/Rib
18715	00200	08002701171	77
Domiciliation BIC CAISSE D'EPARGNE D'AUVERGNE ET DU LIMOUSIN CEPAFRPPS			
		U LIMOUSIN e utilisation internationale	CEPAFRPP871 (IRAN)

5002

1871

FR76

Version 2021-01

8000

0027

0117

177

 $^{^{1}}$ Merci d'indiquer le nom et prénom du participant (ou des participants) dans l'ordre de virement



Analyse du besoin et positionnement

1. Que	ls sont les besoins et les objectifs visés par la formation ?
	Maîtriser les fondamentaux techniques de la gestion de patrimoine ;
	Approfondir mes connaissances dans la thématique de la formation ;
	Mettre en pratique les connaissances techniques en rendez-vous client ;
	Exploiter les données nécessaires à l'analyse patrimoniale (contrat de mariage, acte de donation,
	déclaration de succession, contrat d'assurance-vie, déclarations fiscales, régimes fiscaux applicables et
	leurs conséquences);
	Analyser les questions juridiques et patrimoniales en rapport avec l'environnement des clients ;
	Actualiser mes connaissances et intégrer en rendez-vous client les nouveautés issues de l'actualité
	juridique, fiscale, sociale et patrimoniale ;
	Autre : à renseigner
2. Qui	est à l'initiative de la demande de cette formation ?
	Salarié
	Responsable hiérarchique
	L'Apprenant lui même
-	ls sont les effets attendus de la formation ?
	Actualiser mes connaissances et les mettre en pratique lors de mes rendez-vous client
	Appliquer mes connaissances lors de la réalisation d'audits patrimoniaux et/ou la proposition de
	préconisations et/ou de stratégies patrimoniales
	Autre, à renseigner :
	s quel contexte est survenu ce besoin ?
4. Dans	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes
	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation
	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché
	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue
	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché
	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue
	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue
	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue
	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner:
5. De q	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : quelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ?
5. De q	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : quelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation
5. De q	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : quelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre
5. De q	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : quelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique
5. De q	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : quelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique
5. De q	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : quelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique
5. De q	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : quelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique
5. De q	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : quelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique
5. De q	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue Autre, à renseigner : quelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ? Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique

Version 2021-01